

Ces quelques lignes pour vous expliquer de manière très simple nos offres de financement New Deal, des offres transparentes et sans surprise.
Pour mieux comprendre, voici les étapes importantes du financement de votre véhicule :

MON NOUVEAU VÉHICULE

- 1 Je me rends chez Renault, **sans apport** pour financer mon nouveau véhicule.
- 2 Mon conseiller commercial m'aide à **diagnostiquer mes besoins** en terme de véhicule parmi la gamme Renault.



MON FINANCEMENT - MODE D'EMPLOI

- 3 Mon conseiller commercial m'aide à **estimer le nombre de kilomètres** que je réalise tous les ans. **CETTE ÉTAPE EST TRÈS IMPORTANTE !**



- 4 Je choisis **le temps** pendant lequel je souhaite garder le véhicule.
- 5 Je choisis **les assurances** et demande des explications à mon conseiller commercial.
- 6 En croisant les informations Véhicule / Km / Durée, j'obtiens **le montant** que je devrai payer **chaque mois** pendant la durée du contrat.



- 7 Je vérifie que l'offre de Renault est conforme avec mon budget et ce que je m'étais fixé.
- 8 En se basant sur la durée durant laquelle je souhaite garder le véhicule, mon concessionnaire Renault s'engage à me reprendre ce véhicule à un montant spécifié dans le contrat.
- 9 **Validation de mon dossier**, tout est OK, je suis prêt.
- 10 Je prends **possession du véhicule**, on me fait la démonstration du fonctionnement.
- 11 Je roule
- 12 Je roule
- 13 **Chaque mois**, je paye la mensualité prévue dans le contrat.
- 14 Je roule
- 15 Je roule
- 16 **L'entretien du véhicule peut être compris dans le prix**, et ce, pour toute la durée du contrat. Seuls les pneus sont à ma charge.
- 17 Je roule
- 18 Je roule



RENAULT minute



- 19 Une fois arrivé **au terme du contrat**, ou même avant, je reviens à la concession avec le véhicule.
- 20 Un technicien de la concession fait le tour du véhicule avec moi.

C'EST LA FIN DE MON CONTRAT

La concession reprend le véhicule au prix fixé dans le contrat si tout est OK.

QUE SE PASSE T-IL ?

J'AI 3 CHOIX

- 1 Je rends les clés du véhicule.
- 2 Je rachète le véhicule car il me donne entière satisfaction et correspond toujours à mes besoins. (en payant l'engagement de reprise)
- 3 Je choisis de reprendre un nouveau contrat, et de repartir avec un véhicule neuf !



QUELQUES EXEMPLES DE FINANCEMENT

ÉTAPE 1 : Vous avez un budget de moins de 200€, moins de 250€ ou d'un peu plus de 400€...

ÉTAPE 2 : Vous ne payez rien au départ. Pas d'apport.

ÉTAPE 3 : Je choisis un contrat de 15 000 km ou 20 000 km par an, sur une durée de 4 ans (selon le modèle).

ÉTAPE 4 : Je choisis de prendre les assurances Décès Incapacité (DI) et la Financière Automobile (FA+).

ÉTAPE 5 : Avec tous ces éléments, mon conseiller commercial, me propose les véhicules suivants :

Pour **186,53 €⁽¹⁾** par mois



Garantie 4 ans, 15 000 km par an,
soit 60 000 km sur 4 ans (durée du contrat)
TWINGO Access 1.2 60 **eco2**

Pour **243,60 €⁽²⁾** par mois

Garantie 4 ans, 15 000 km par an,
soit 60 000 km sur 4 ans (durée du contrat)
CLIO Access 3 portes 1.2 16V 65 **eco2**



Pour **417,96 €⁽³⁾** par mois

Garantie 4 ans, 20 000 km par an,
soit 80 000 km sur 4 ans (durée du contrat)
SCENIC Authentique dCi 85 **eco2**

(1) Exemple pour une TWINGO Access 1.2 60 ECO2 au prix de 8 060 €, option roue de secours incluse, selon le tarif N°2180 du 05/01/2010. Pour un New Deal 1 crédit de 8 380 € sans apport, avec engagement de reprise, au TEG fixe de 10,50%, 48 mensualités de 186,53 €, assurances décès incapacité et financière automobile + incluses, contrat losange de 48 mois ou 60 000 km au premier des deux termes atteint inclus, et un engagement de reprise de 2 614,33 €. Coût du crédit : 11 567,77 € dont 125,70 € de frais de dossier. (2) Exemple pour une CLIO 3 Portes Access 1.2 16V 65 ECO2 au prix de 10 560 €, option roue de secours incluse, selon le tarif N°2180 du 05/01/2010. Pour un New Deal 1 crédit de 10 955 euros sans apport, avec engagement de reprise, au TEG fixe de 10,50%, 48 mensualités de 243,60 €, assurances décès incapacité et financière automobile + incluses, contrat losange de 48 mois ou 60 000 km au premier des deux termes atteint inclus, et un engagement de reprise de 3 432,33 €. Coût du crédit : 15 125,13 € dont 164,33 € de frais de dossier. (3) Exemple pour un SCENIC Authentique dCi 85 ECO2 au prix de 21 650 € selon le tarif N°2180 du 05/01/2010. Pour un New Deal 1 crédit de 20 150 € sans apport, avec engagement de reprise, au TEG fixe de 10,50%, 48 mensualités de 417,96 €, assurances décès incapacité et financière automobile + incluses, contrat losange de 48 mois ou 80 000 km au premier des deux termes atteint inclus, et un engagement de reprise de 8 097,20 €. Coût du crédit : 28 159,28 € dont 302,25 € de frais de dossier. Sous réserve d'acceptation du dossier par la DIAC SA au capital de 61 000 000 €. Siège social : 14 avenue du Pavé Neuf - 93168 Noisy le Grand Cedex - SIREN 702 002 221 RCS Bobigny. Offres réservées aux particuliers applicable sur les VN-VP dans tous les points de vente Renault Gueudet participants. Offres non cumulables valables jusqu'au 28 février 2010.